



NAWIĄZANIE WSPÓŁPRACY KROK PO KROKU



1. Co każdy zainteresowany wiedzieć powinien
2. Co zapewniamy naszym partnerom
3. Pierwsze kroki
4. Korzyści dla Ciebie

1. Co każdy zainteresowany wiedzieć powinien.

Firma Business Pack Service przez lata funkcjonowania na rynku kurierskim zdobyła unikalną wiedzę którą może od razu wykorzystać każda osoba która zdecyduje się na współpracę z nami.

Współpraca może opierać się na dwóch wariantach.

Na wariacie :

- franczyzowym
- agencyjnym

Franczyzobiorca jest niezależnym przedsiębiorcą zawsze działającym we własnym imieniu i na własny rachunek.

Przedsiębiorca tworzy jednostkę zblizoną pod każdym względem do jednostki własnej franczyzodawcy, czerpiąc zyski z jej sukcesu rynkowego.

Umowa agencyjna przewiduje działanie agenta w imieniu i na rzecz zleceniodawcy otrzymując za wykonywane zadania określoną w umowie prowizję. Zleceniodawca natomiast decyduje jakiego typu produkty znajdą się w ofercie jego placówki agencyjnej.

2.Co zapewniamy naszym partnerom

- ✓ wsparcie merytoryczne i stałą opiekę ze strony BPS w całym okresie współpracy
Grupa działu sprzedaży aktywnie wspiera każdą nową osobę która zdecyduje się na współpracę z nami. Dodatkowo nowa osoba otrzymuje indywidualnego opiekuna w naszej firmie.
- ✓ korzystanie z naszego wieloletniego doświadczenia na rynku kurierskim.
Unikalne informacje wynikające ze znajomości rynku kurierskiego oraz ofert konkurencji która na nim funkcjonuje są dostępne od zaraz.
- ✓ szkolenia sprzedażowe.
Dużą wagę przywiązujemy do rozwoju kompetencji sprzedażowych zachęcamy naszych współpracowników do uczestnictwa w szkoleniach i warsztatach organizowanych przez nas.
- ✓ dostęp do profesjonalnego systemu komputerowego do zarządzania swoim portfelem klientów. System komputerowy uzupełniany o wiele funkcjonalności umożliwiających zamawianie transportów i przygotowywanie zestawień dla poszczególnych klientów.

- ✓ możliwość nawiązania współpracy z najlepszymi firmami kurierskimi na dogodnych warunkach. Umowy podpisane z największymi firmami kurierskimi na rynku na bardzo dobrych warunkach są gotowe do zastosowania przez każdego z naszych partnerów.

- ✓ wizytówka Twojej firmy na stronie firmowej BPS. Jesteśmy dumni z każdego nowego partnera który przystąpi do naszej sieci franczyzowej dlatego nazwa Twojej firmy pojawi się na naszej stronie www.kurierbps.pl

- ✓ pełna możliwość kreowania własnej działalności. Współpraca z nami daje możliwość wykorzystywania własnej inwencji i pomysłowości w układaniu planu działania swojego biznesu.

- ✓ transparentne zasady współpracy. Proste zasady współpracy określające dosłownie pięć kroków aby z naszym wsparciem stać się mini firmą kurierską.

3. Pierwsze kroki

- ✓ odpowiedz na nasze ogłoszenie i skontaktuj się z nami indywidualnie podejmiemy do Twojego zapytania.
- ✓ na podstawie Twojego zgłoszenia przygotowujemy umowę zgodnie z którą rozpoczniemy współpracę i przygotowujemy indywidualne szkolenie wstępne.
- ✓ sugerujemy znalezienie lokalu pod Twoją działalność (warunek nieobligatoryjny). Lokal powinien znajdować się na parterze. Szukamy miejsca o wielkości ok 30 m² lub większy gdzie można swobodnie podejechać samochodem i wypakować przesyłki. Rekomendujemy rozwiązanie aby punkt nadań przyjmował klientów od poniedziałku do piątku w godzinach od 8:00-18:00 oraz w soboty w godzinach 8:00-15:00
- ✓ w ciągu 14 dni od momentu podpisania umowy chcemy aby Twoja placówka została uruchomiona. Podpowiemy Ci co zrobić aby zaistnieć na rynku i osiągnąć pułap 50-70 przesyłek dziennie.
- ✓ teraz pierwsze kroki ze strony Twoich klientów nie zapomnij o aktywnym poszukiwaniu nowych przesyłek ! Żaden biznes na początku nie kręci się sam !

Podejmij decyzję. Skontaktuj się z nami !

4. Korzyści dla Ciebie.

- ✓ tworzysz i realizujesz swój własny biznes plan
- ✓ zgodnie z naszymi kalkulacjami już ilość 50-70 przesyłek dziennie pozwala na wygenerowanie przyzwoitego zysku.
- ✓ masz możliwość wygenerowania dodatkowego obrotu chociażby na sprzedaży materiałów do pakowania przesyłek.
- ✓ biorąc pod uwagę umowy z różnymi przewoźnikami możliwość elastycznego dopasowania oferty do wymagań konkretnego klienta.
- ✓ możliwość zlecenia odbiorów przesyłek czy palet z pominięciem Twojego punktu nadań.
- ✓ masz szansę z czasem na otwieranie kolejnych punktów co zwielokrotni Twoje zyski.

